Unser Gold — Programm

Einzelcoaching und Fahrplan für dein Wachstum.

Oliver als dein Wegbegleiter

Vertriebskompass
DEIN WEG ZUM ERFOLG

Verkaufen für den klassischen Zweikampf...

... zwischen Kunde und Verkäufer. Unser Gold Programm bietet ein auf Deine Branche zugeschnittenes 1zu1 Coaching.

In einem Markt austauschbarer Produkte und Dienstleistungen macht der persönliche Auftritt den entscheidenden Unterschied. Menschen kaufen schließlich von Menschen, weshalb wir Deinem Verkäufer den nötigen Feinschliff verleihen, um aus der Vergleichbarkeit herauszukommen.

Was erwartet Dich in Deinem individualisierten Coaching?

- **Persönliches Kennenlernen** am Vortag als Eisbrecher sowie zur Vorstellung Deines persönlichen Fahrplans
- **Einstellung zum Verkauf:**
  Lösen von Blockaden und negativen Glaubensätzen
- **Wer fragt, der führt:**
  Dominiere mit der richtigen Fragetechnik das Verkaufsgespräch
- **Gesprächsleitfaden:**
  Deine Waffe ist das Wort – Optimierung/ Ergänzung der Verkaufsrhetorik
- **Einwandkarussell:**
  Jeden Einwand Deines Verkäufers entkräftet Oliver Zentgraf mit der richtigen Antwort
- **Einwandvorwegnahme:**
  Weniger Gegenwind auf Kundenseite, wenn Dein Verkäufer seine Trümpfe bereits gespielt hat
- **Das Verkaufsgespräch:**
  - Inszenierung spezifischer Rollenspiele zur Bewertung der vertrieblichen Geschicke Deines Verkäufers
  - Begleitung Deines Verkäufers im Außendienst (4 Stufen-Modell: Kontaktaufnahme / Bedarfsanalyse / Bedarfsfestigung / Angebot + Abschluss)
- **Mehrwert vs. Preis:**
  Kunden favorisieren nicht das GÜNSTIGSTE ANGEBOT, sondern die BESTE LEISTUNG
- **Feedbackgespräch:**
  Bewertung der Tagesperformance sowie Überreichung der Vertriebskompassfibel mit den BESTEN praxiserprobten Formulierungen von Oliver Zentgraf
- **Optional: Setter vs. Closer**
  Oliver als Dein Garant für einen sicheren Geschäftsabschluss
  (Auf Wunsch wird Oliver in Funktion als Verkäufer aktiv den Verkaufsprozess des Verkäufers mitgestalten)

Glaubenssätze

Das Geheimnis, erfolgreich in Deinem Beruf zu werden, ist die Entscheidung daran zu glauben, dass es Deine Berufung ist. Positives Glauben bestimmt Deine Art zu kommunizieren.

Gesprächsleitfaden

Wenn Du denkst, bereits erfolgreich zu sein, dann wirst Du staunen, was Du alles noch nicht weißt, um erfolgreicher zu werden. Permanente Optimierungen sind dabei der Schlüssel.

Ein- /Vorwände

„Wir haben kein Interesse!“ hörst Du wahrscheinlich täglich. Mit der richtigen Technik und einfachen Mitteln zeigen wir dir wie einfach es ist trotzdem ans Ziel zu kommen.

www.vertriebskompass.gmbh
info@vertriebskompass.gmbh
+49 3628 51 330-50

@vertriebskompass.gmbh

Sag Ja zum Erfolg und wecke den Verkäufer in Dir

○ Ja, ich nehme am Gold Programm teil und buche verbindlich für meine Kollegen, Geschäftspartner, Freunde und mich.

Seminarzeiten:

Tag 1: 10:00 - 17:00
Tag 2: 09:00 - 16:30

Teilnehmerzahl:

Einzelcoaching

Firma: _____

Name: _____

Vorname: _____

Straße, Nr.: _____

PLZ, Ort: _____

Telefon: _____

E-Mail: _____

Ort, Datum: _____

Unterschrift: _____